



finans



Finansal Terimler Rehberi

İster, kendi işinizi yapıyor olun, isterse-
niz ücretli çalışan, ya da yatırımcı aday
yeni bir girişimci, finans bilgisi kritik
öneme sahiptir. Finansla doğrudan bir
ilişkiniz olmasa bile, aldığınız kararların
finansal sonuçlarını anlamak, veya
sizin için bu işlerin yürütülmesine
tamamen yabancı kalmamak için
temel düzeyde terminolojiye hakim
olmak önemlidir.

Bu rehber, iş dünyasının dilini öğren-
menize yardımcı olmak için bazı temel
finansal terimleri tanımlamaktadır.



+ Amortisman:

Amortisman; aşınma ve yıpranma, eskime veya diğer faktörler nedeniyle bir varlığın değerindeki azalmadır. Herhangi bir işletmede kullanılmakta olan bir emtia, 1 yıldan fazla süre kullanıldığında, amortismanına tabi tutulur. Böylece, emtianın kullanım bedeli ve eskime payı, şirketin bilançosunda gider olarak gösterilir. Çoğu zaman işletmeler, satın aldıkları demirbaş eşyaları 1 yıldan fazla kullanabilir. Geçen zamanla birlikte bu eşyalar deforme olabilir. Deforme olan eşyaların ekonomik değeri azalır. Bu gibi durum-

Örnek: Bir işletmenin KDV %18 hariç olmak üzere ederi 100 TL olan bir demirbaş edindiğini ve bu demirbaşın 5 yıllık ekonomik ömrü olduğunu varsayalım; İlk yıl: $100 / 5 \times 2 = 40$ TL olarak giderleştirilir. İkinci yıl: $(100 - 40) = 60 / 5 \times 2 = 24$ TL olarak giderleştirilir.



+ Barter

Şirketleri, ihtiyacı olan malları para ödemedi ve hiçbir şekilde nakit akımı olmadan alabilmeleri, bunun karşılığında da atıl stoklarında duran mal ve hizmetleri yine para almadan satarak, ihtiyaçlarını finanse etmeleridir.

+ Varlık:

Varlıklar, gelecekte işletmenize fayda sağlayabilecek sahip olduğunuz kalemlerdir. Örneğin nakit, envanter, gayrimenkul, ofis ekipmanları veya alacaklar (müşterilerin şirkete ödemekle yükümlü olduğu ödemeler) gibi. Farklı varlık türleri bulunmaktadır, bunlar şunlardır:

Cari Varlıklar: Bir yıl içinde nakde dönüştürülebilen varlıklar, nakit veya banka hesapları gibi.

Sabit Varlıklar: Hemen nakde çevrilemeyen, şirketin uzun vadeli gelir üretmek için sahip olduğu ve kullandığı maddi varlıklar, mülk, tesis ve ekipman (PP&E) olarak da bilinir,

Maddi olmayan varlıklar: bir şirket için kritik öneme sahip, ancak fiziksel olmayan varlıklar. Örneğin ticari marka, patent, telif hakkı veya franchise anlaşması gibi.

Emtia:

Ekonomik bir mal. Ticarete konu olan altın, gümüş, petrol, doğal gaz, bakır, pamuk, mısır, buğday, şeker, kahve gibi malların tümüne verilen addır.

Bilanço:

Bilanço, bir şirketin belirli bir zamandaki finansal durumunu gösteren bir tablodur. Bu tablo, şirketin varlıklarını, borçlarını ve öz kaynaklarını gösterir. Bilanço, şirketin mali durumunu özetler ve yatırımcılar ve kredi verenler gibi ilgili tarafların bir şirketin finansal sağlığı hakkında karar vermesine yardımcı olur.

Duran varlıklar :

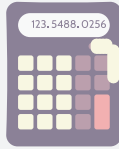
Binalar, taşıtlar, makine ve cihazlar bu grupta yer alan kalemlerden birkaçıdır. Maddi olmayan duran varlıklar ise fiziksel yapıya sahip olmayan ancak işletmeye bir yıldan daha uzun süreli yarar sağlayan değerlerdir. Bu kapsamda değerlendirilen varlıklar arasında lisans, şerefiye ve marka değeri gibi unsurlar yer alır.

Temettü:

“Temettü, bir şirketin ortaklarına yıllık bilanço esasına göre tespit edilen net karın oranında veya bunun için ayrılmış yedek akçelerden pay verilmesidir.

Temettü = Dağıtılan kar payı / İlgili döneme ait net kar” şeklinde hesaplanır. Bu hesaplama genel temettü oranına ilişkin bir hesaplama-
dır.

Örneğin, X şirketi 2023 yılında 100.000 TL oranında dağıtılabilir kar elde etmiştir. Şirkette %5 oranında ortaklığı olan bir kişi dağıtılabilir karın da %5'ini yani 5.000 lirasını alır.

**İtfa:**

İtfa, bir şeyin ya da bir borcun geri ödenmesi veya tahsil edilmesi anlamına gelir. Finansal bir terim olarak, genellikle borçların vadesinin geldiği ve ödenmesi gereken tarihlerde kullanılır.

Özellikle finansal sözleşmeler, tahvil ve bono gibi yatırım araçları, krediler, kredi kartları ve ipotekler gibi borçlar, belirli bir vadeye sahiptir. Bu vade sonunda borçlu, borcun tamamını veya bir kısmını geri ödemekle yükümlüdür. Bu süreç itfa olarak adlandırılır.

+ Nakit Akışı:

Nakit akışı, belirli bir zamanda bir işletmeye giren ve çıkan net nakit dengesini ifade eder. Sahip olduğunuz şirketin kasasına aylık olarak giren ve çıkan para demektir. Nakit akışı genellikle üç kategoriye ayrılır:

Faaliyet Nakit Akışı:

Normal iş operasyonlarından elde edilen net nakit.

Yatırım Nakit Akışı:

Menkul kıymet yatırımları ve varlık alım-satımı gibi yatırım faaliyetlerinden elde edilen net nakit miktarı.

Finansman Nakit Akışı:

Borç ödemeleri, hissedar öz sermayesi ve temettü ödemeleri dahil olmak üzere, bir işletmenin finansmanından elde edilen net nakit miktarı.

Nakit Akış Tablosu:

Nakit akış tablosu, belirli bir dönemde bir şirketin nakdine ne olduğunu ayrıntılı bir şekilde analiz etmek için hazırlanan bir finansal tablodur. Bu belge, işin nakit akışını nasıl sağladığını ve harcadığını, raporlama dönemi boyunca faaliyet, yatırım ve finansman faaliyetlerinden elde edilen nakit akışlarının bir özetini içerir.

**FAVÖK: +**

"Faiz, Vergi, Amortisman ve İtfa Öncesi Kâr" anlamına gelen bu kısaltma, bir şirketin nakit akışı yaratma kabiliyetini ölçmek için yaygın olarak kullanılır. FAVÖK'ü elde etmek için net kâr, faiz, vergi, amortisman ve itfayı toplamamız gerekir.

Damping:

İhracatçı firmanın malını dış piyasada, iç piyasada sattığından daha düşük fiyatla satmasıdır. Genellikle stokları eritmek için yapılır.

+ Öz Sermaye:

Öz sermaye, işletmenin sahiplerine ait kalan varlıklardır. İşletmenin tüm kaynakları (varlıklar) toplanarak ve üçüncü tarafların (borç verenler ve tedarikçiler gibi) bu varlıklar üzerindeki talepleri çıkarılarak hesaplanır.

Gider:

İşletmelerin faaliyetlerinde kullandıkları varlıkları elde edebilmek için katlanmak zorunda oldukları unsurlara gider, bu unsurların izlendiği hesaplara da gider hesapları denir. Örneğin, işçilere ödenen ücretler, telefon, elektrik gibi giderler, faiz giderleri, komisyon giderleri vb.

Gelir Tablosu:

Gelir tablosu, bir işletmenin belirli bir dönemdeki gelir ve giderlerini özetleyen bir finansal tablodur. Bu tablo, kâr ve zarar tablosu.

Gelir:

Gelir, bir işletmenin normal faaliyetleri kapsamında müşterilerine sağladığı mal veya hizmetler karşılığında kazandığı paradır.



+ Yükümlülük:

Varlıkların aksine, yükümlülükler başkalarına borçlu olduğunuz şeyleri ifade eder; banka borçları, maaşlar ve tedarikçilere ödemesi gereken paralar gibi. Farklı türde yükümlülükler vardır:

Cari Yükümlülükler:

Kısa vadeli yükümlülükler olarak da bilinir ve bir yıl içinde ödemesi gereken borçlardır.

Uzun Vadeli Yükümlülükler:

Daha uzun bir süre boyunca ödenebilen finansal yükümlülüklerdir.

+ Likidite:

Likidite, varlıklarınızın ne kadar hızlı nakde dönüştürülebileceğini ifade eder. Bu nedenle, nakit en likit varlık olarak kabul edilir. En az likit varlıklar ise, satışı haftalar veya aylar sürebilen gayrimenkul veya arsa gibi varlıklardır.

Net Değer:

Net değeri, sahip olduğunuzdan (varlıklar) borçlarınızı (yükümlülükler) çıkararak hesaplayabilirsiniz. Bu kalan miktar, genel finansal sağlığınızı belirlemenize yardımcı olabilir.

Cari:

Cari, muhasebe ve finans terminolojisinde "güncel" veya "mevcut" anlamına gelir. Cari hesap ya da cari borç gibi terimlerde, belirli bir döneme ait işlemler veya mevcut finansal durum kastedilir.

Cari Hesap: İki taraf arasında sürekli işleyen bir hesap olup güncel işlemleri gösterir.

Cari Yükümlülükler: Şirketlerin veya bireylerin bir yıl içinde ödemesi gereken kısa vadeli borçlarını ifade eder.

+ **Kâr Marjı:** Kâr marjı, kârlılığı ölçmek için net gelirin gelire veya net kârın satışlara bölünmesiyle hesaplanır. Şirketler genellikle iki tür kâr marjını analiz eder:

Brüt kâr, gelirlerin doğrudan maliyetlerden çıkarılmasıyla elde edilen kârdır. **Net kâr** ise brüt kârdan tüm giderlerin (vergiler, faizler, amortismanlar gibi) çıkarılmasıyla elde edilen kârdır.



İşletme Sermayesi:

Net işletme sermayesi, bir şirketin dönen varlıkları ile kısa vadeli borçları arasındaki farktır. Günlük operasyonlar için mevcut para miktarı olan işletme sermayesi, bir kuruluşun operasyonel verimliliğini ve kısa vadeli finansal sağlığını belirlemeye yardımcı olur.

Alternatif Yatırımlar:

Alternatif yatırımlar, aynı zamanda alternatif varlıklar olarak da adlandırılır ve hisse senetleri, tahviller veya nakit olmayan varlık sınıflarını ifade eder. Geleneksel yatırımlardan farklıdır çünkü kolayca satılamaz veya nakde dönüştürülemezler.

Tahviller:

Tahviller bir tür borç verme aracıdır. Bir tahvil satın aldığınızda – genellikle devletten veya bir şirketten – onlara para borç vermiş olursunuz. Periyodik faiz ödemeleri alır ve tahvilin vadesi geldiğinde yatırdığınız parayı geri alırsınız.

Hazine Bonosu en çok 1 yıl vadeli olurken, Devlet Tahvili 1 yıldan uzun vadeli bir yatırım aracıdır.

Sermaye Piyasası: Bu, hisse senetleri ve tahviller gibi finansal varlıkların alıcı ve satıcılarının işlem yaptığı bir piyasadır. Sermaye piyasasında çeşitli katılımcılar bulunur, bunlar arasında:

Şirketler:

Yatırımcılara hisse senedi ve tahvil satan firmalar

Kurumsal Yatırımcılar:

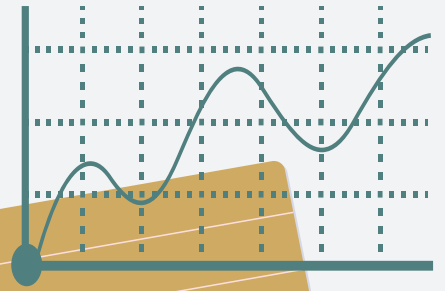
Büyük bir sermaye tabanı adına hisse senedi ve tahvil satın alan yatırımcılar

Yatırım Fonları: Binlerce bireyin yatırımlarını yöneten kurumsal yatırımcılar

Hedge Fonları: Riskten korunma fonu, bir hisse senedini satın alırken benzer bir hisse senedini açığa satarak, aralarındaki nispi performans farkından kâr elde eden başka bir tür kurumsal yatırımcıdır.

Hisse Senetleri:

Hisse senedi, bir kamuya açık veya özel şirkette sahiplik hissesi anlamına gelir. Bir şirkette hisse satın aldığınızda, o şirketin hissedarı olursunuz ve kar dağıtımını yapıldığında temettü alabilirsiniz.



"Limandaki bir gemi güvenlidir. ama gemiler limanda beklemek için yapılmazlar."
Grace Hopper

Bileşik Faiz:

Bu, "faiz üzerinden faiz" anlamına gelir. Yatırım yaparken veya birikim yaparken bileşik faiz, yatırdığınız miktarın yanı sıra zamanla biriken faiz üzerinden de kazanılır. Tasarruflarınızı büyütmeyle kalmaz, aynı zamanda borcunuzu da artırabilir; bileşik faiz, aldığınız borcun ana miktarı üzerine ve mevcut borcunuza eklenen masraflar üzerinden hesaplanır.

örnek olarak, ithalat faaliyeti için döviz ihtiyacı olan bir şirket düşünebiliriz. Bir ay içinde hammadde ithalatı yapmak isteyen bir şirketin USD ihtiyacı olduğunu varsayalım. Bu şirket, döviz kurunun yukarı gitmesi durumunda maliyetinin artacağını göz önünde bulundurarak, 1 ay sonraki TRY'ye karşı USD edinim maliyetini şimdiden belirlemek isteyebilir. Dolayısıyla yine vadeli döviz türev araçlarında uzun pozisyon açarak, kurdaki yükselişlere karşı maliyetlerinin artması konusunda koruma sağlayabilir.



Devalüasyon:

Devalüasyon; hükümet tarafından ülkenin para değerinin, diğer ülke para birimleri karşısında düşürülmesi şeklinde tanımlanır. Bir tür para politikası aracıdır. Sabit veya yarı sabit kur rejimini benimsemiş ülkeler tarafından uygulanır.

Öncelikle belirtmek gerekir ki sağlıklı bir ekonomisi bulunan ülkenin devalüasyona yönelmesi beklenen bir durum değildir. Bu durumun farklı nedenleri bulunur. İlk neden, ülkenin dış ticaret açığının dengelemesinin bir ihtiyaç hâline gelmesidir. Eğer bir ülke daha çok ithalat, yani dış alıma yönelmişse ithalat karşısından ihracat zayıflayacaktır. Böyle bir durumda devalüasyona başvurulabilir. Atılan adımlarla birlikte ülkenin satın alma gücü zayıflatılabilir.



Rayıç Bedel:

Rayıç bedel, bir malın alım satım sırasındaki güncel piyasa değeri olarak düşünülebilir. Malı sahip olduğu özellikler ile beraber güncel durumlar temel alınarak belirlenen bir bedeldir. Rayıç bedel, alım satım işlemleriyle beraber sigortalama ve vergilendirme işlemlerinde temel alınan bir değerdir. Rayıç bedel sayesinde malın ederinin altında bir tutara alınmasının ve satılmasının önüne geçilir. Sigortalama işlemlerinde ise çok yüksek veya çok düşük gösterilerek usulsüzlük yapılması engellenir.

Rayıç bedel; araç, konut ve arsalar için belirlenmektedir. Hazine ve Maliye Bakanlığı tarafından kuralları belirlenmiştir.



Resesyon:

Resesyon, büyüme verilerinin art arda iki mali çeyrekte de düşmesidir. En az 6 aydır aralıksız gerileyen Gayri Safi Yurt İçi Hasıla (GSYİH) rakamları, ülkenin ekonomisinin durgunluğa girdiğine işaret eder. Ekonomide durgunluğun yaşandığı resesyon sürecinde piyasalarda da aynı etkiler hâkim olur. Genel anlamda büyüme verilerindeki gerilemeyi, ekonomik faaliyetlerdeki yavaşlamaları izler. Piyasaların durgunlaştığı resesyon zamanıyla başa çıkmak için her adımınızı temkinli atmanız gerekir. Bu dönemde harcamalarınızı azaltabilir, acil durumlara karşı nakit gücünüzü artırabilirsiniz.



Arbitraj:

Arbitraj, bir tür risksiz yatırım yöntemidir.

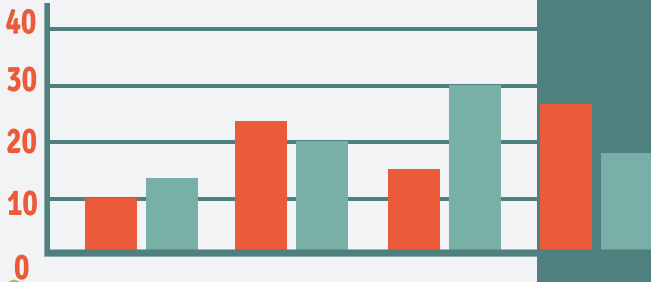
Aynı piyasalarda işlem görmekte olan menkul kıymet, değerli maden ya da paranın fiyatının farklı olması hâlinde eş zamanlı bir şekilde düşük fiyatlı piyasadan alınması ve yüksek fiyatlı piyasaya satılması durumudur. Arbitraj işlemi doğru ve sistemli bir şekilde yapıldığında çeşitli avantajlar sunar. Altın üzerinden örnek vermek gerekirse altın Londra'da ve New York'ta farklı bir fiyattan işlem görebilir. Burada yapılması gereken altının düşük fiyatlı piyasadan satın alınması ve ardından yüksek fiyatlı piyasada satılması gerekir. Bu noktada önemli olan hususlardan bir tanesi, altın üzerinden arbitraj yapılırken maliyet ve lojistik faktörler başta olmak üzere çeşitli unsurların göz önünde bulundurulması gerektiğidir.

Kripto para piyasaları, arbitrajın uygulandığı piyasalardan bir diğeridir. Bilindiği üzere kripto para birimleri farklı kripto para borsalarında işlem görür. Bu durum, borsalar arasında farklılıkların oluşmasına sebebiyet verir. Kripto para birimi söz konusu olduğunda borsada arbitrajın yapılabilmesi için kripto para biriminin bir borsada düşük fiyatlı alınması, diğer borsada yüksek fiyatlı satışa sunulması gerekir..



+ Talep ve Arz

Talep, en basit tanımıyla, bir ürüne ya da hizmete karşı oluşan satın alma isteğidir. Arz ise bu isteği karşılamak için yapılan üretim veya hizmet sunumudur. Bir ekonomide diğer her şey sabitken talepte artış meydana gelirse, fiyatlar yükselir. Yine aynı koşullarda arzın yükselmesi durumunda ise fiyatlar düşer.



+ Mikroekonomi ve Makroekonomi

Mikroekonomi, günlük yaşamda bireylerin üretim, tüketim, yatırım, tasarruf gibi alanlarda nasıl davrandıklarını anlamaya odaklanan bir disiplindir. Yani daha yalın bir ifade ile bireylerin hayatlarını sürdürebilmek için aldıkları ekonomik kararlar, mikroekonominin temel ilgi alanını oluşturur. Makroekonomi ise bireysel tüketici davranışlarına odaklı mikroekonominin aksine ulusal çaplıdır. Enflasyon ve işsizlik, toplam üretim, toplam tüketim, para politikaları, ekonomik büyüme gibi konularla ilgilenir.

Parite

Bir ülkenin parası esas alınarak, diğer ülke parasının bu esas alınan ülke parası karşısında hesaplanan değeri.

Forex

Forex

Uluslararası döviz piyasası (Foreign Exchange). Bir ülkenin para birimi ile başka bir ülkenin para birimi arasındaki değişim oranından faydalanılarak, döviz ticaretinin yapıldığı uluslararası piyasaların tamamını ifade eder.

Konvertibilite

Konvertibilite

Bir ülke parasının, döviz piyasalarında başka bir ülke parası ile serbestçe değiştirilebilmesi ve uluslararası ticari işlemlerde değişim aracı olarak kullanılabilmesidir.

Paylaşım Ekonomisi

Paylaşım Ekonomisi

Sharing Economy. Paylaşım ekonomisi sahibince seyrek gereksinim duyulan bir gercin ya da hizmetin sahibince kullanılmadığı zamanlarda ihtiyacı olan başka kullanıcılara, uzmanlaşmış bir pazarlayıcı tarafından sunulması ve kullanıcının

Deflasyon

Deflasyon

Piyasada mal veya hizmet sunumunun, talep edilen miktarı aşmasıyla fiyatlarının düşmesi. Piyasada talep edilenden daha fazla ürün varsa o ürünün fiyatının düşeceği kabul edilir. Aynı durum para için de geçerlidir.

Dolarizasyon

Dolarizasyon

Bir ülkede piyasa içindeki aktörlerin birikim ve değişim aracı olarak kendi milli para birimi yerine bir başka ülkenin para birimini kullanması.

Envanter

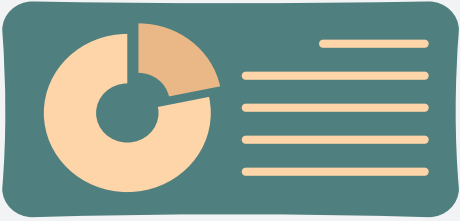
Envanter, sayım, kontrol ve düzeltme işlemlerini yapmak suretiyle, belirli bir tarihteki alacakların borçların ve varlıkların miktar ve değerlerinin saptanması.

"Bilgi setim değiştiği zaman
vardığım sonuçları değiştiririm"
Keynes

Fizibilite

Fizibilite

Bir yatırım projesinin işletmenin politikasına uygunluğunu sağlamak amacıyla ekonomik ve teknik yönlerden yapılan, kuruluş yeri, hukuki sorunlar ve finansman araştırmalarını bünyesine alan, projenin etkinliğini tartışma imkanını veren bilimsel gerçeklere dayalı çalışma. Bir işe başlamadan önce yapılması gereken önemli bir ön hazırlık olarak da nitelendirebiliriz.



Yatırım Getirisi (ROI)

Yatırım getirisi, bir projenin veya etkinliğin maliyetine kıyasla beklenen getiriyi belirlemek için kullanılır. Yatırımın bir işletme için değerlendirilmeye değer olup olmadığını anlamaya yarar.

Hesaplama: Yatırım Getirisi = [(Gelir - Maliyet) / Maliyet] x 100

Çalışma Sermayesi

Net çalışma sermayesi olarak da bilinir; bir şirketin dönen varlıkları ile kısa vadeli yükümlülükleri arasındaki farktır. Çalışma sermayesi, günlük operasyonlar için mevcut para miktarını gösterir ve kısa vadeli finansal sağlık hakkında bilgi verir.

Hesaplama: Çalışma Sermayesi = Dönen Varlıklar - Kısa Vadeli Yükümlülükler

Cari Oran

Cari oran, bir işletmenin kısa vadeli yükümlülüklerini karşılama yeteneğini ölçer.

Hesaplama: Cari Oran = Dönen Varlıklar / Kısa Vadeli Yükümlülükler

Akreditif :

Akreditif, bir malı ihraç veya ithal ederken, malın bedelini, kararlaştırılan şartların yerine gelmesi halinde ödeneceğinin teminatıdır. Akreditif işlemleri, finans kurumlarının aracılığıyla yapılmaktadır ve ihracatçı için yetkili bankaya gönderilen teminat mektubunu kapsar.

Finansal Kaldıraç:

Şirketin veya yatırımcının yatırım getirisini artırmak amacıyla borç kullanması, finansal araçları (örneğin türev ürünler) kullanarak yatırım yapmasıdır.

Finansal kaldıraç, yatırımcıya daha yüksek getiri elde etme potansiyeli sunar ama bu durum riski de artırabilir.

Opsiyon :

Belirli bir tarihte anlaşılmış fiyattan varlığı alma veya satma hakkıdır. Opsiyonlar, alıcıya (opsiyon sahibine) prim karşılığında bu hakkı veren ve satıcıya (opsiyon yazıcısına) hakkı sağlayan kontrattır.

Volatilité:

Bir varlığın fiyatındaki dalgalanmaların derecesidir.

Borç / Özsermaye Oranı

finansal kaldıraç için yaygın bir ölçüdür. Yüksek bir oran, şirketin büyümesini finanse etmek için borç kullandığını gösterir.

Hesaplama: Borç / Özsermaye Oranı = Toplam Yükümlülükler / Özsermaye

Ayı Piyasası:

Bilgassa blockchain teknolojisinin kullanılmaya başlandığı son yıllarda sıkça karşılaşılan terimlerden olan Ayı Piyasası, piyasada fiyatların düştüğü zamanı temsilen kullanılır.

Boğa Piyasası:

Ayı Piyasası nasıl ki piyasadaki fiyatların düşüşte olduğunu ifade eden bir tabir ise Boğa Piyasası da bunun tam tersi olarak piyasadaki fiyatların yükseldiğini ifade eder.

Call Opsiyonu:

Belirli bir varlığın, mevcut fiyatı üzerinden ileri bir tarihte alınabilmesine denir.



yanısira

Kişisel bir marka olma yolunda mısınız?
Ya da kurumsal markanızı sürdürülebilir
bir başarıya ulaştırmayı mı amaçlıyorsunuz?
Marka stratejileri uzmanlığımız ve otantikliğinizden ilham
olarak oluşturduğumuz yaratıcı çözümler ile yanınızdayız.

MARKA OLUŞTURMA

MARKA STRATEJİSİ

MARKA İSİMLENDİRME

MARKA KİMLİĞİ

VİDEOGRAFİ + FOTOĞRAFCILIK

FOTOĞRAFCILIK
FİLM / VİDEO YAPIMI

STİL + YARATICI YÖN-
LENDİRME

TASARIM + UX + UI

GRAFİK TASARIM

WEB SİTESİ TASARIMI

UX + UI

E-TİCARET

REKLAM

AMBALAJLAMA

SOSYAL MEDYA + DİJİ- TAL PAZARLAMA

İÇERİK STRATEJİSİ
KONSEPT GELİŞTİRME

İÇERİK GELİŞTİRME

SOSYAL MEDYA YÖNE-
TİMİ

EDİTÖRYAL

BASILI , DİJİTAL TÜM
MECRALAR İÇİN METİN
ÜRETİMİ

SLOGAN GELİŞTİRME



yanisiraajans@gmail.com



05458948000